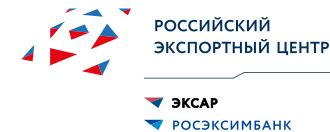


РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Институт финансовой и нефинансовой поддержки российского экспорта

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Институт финансовой и нефинансовой поддержки экспорта



СТРУКТУРА ГРУППЫ РЭЦ:



РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Институт финансовой и нефинансовой поддержки экспорта

ГЕОГРАФИЯ ГРУППЫ РЭЦ:



10 представительств за рубежом



Азербайджан



Вьетнам



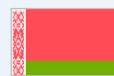
Индия



Китай



Турция



Беларусь



Казахстан



Таджикистан



Узбекистан



ОАЭ



Киргизия



Иран



Армения

ПОДГОТОВКА К ЭКСПОРТУ

Группа РЭЦ предоставляет возможность обучить сотрудников основам ВЭД и предоставляет доступ к обширной базе знаний

Школа экспорта РЭЦ

- **11 тем** очных экспортных семинаров, охватывающих весь цикл экспортного проекта
- **13 онлайн-курсов**, по темам очных семинаров + выставочно-ярмарочная деятельность и бизнес-миссии
- **8 учебных пособий** для начинающих экспортеров на сайте РЭЦ и Школы экспорта РЭЦ
- Индивидуальные платные программы корпоративного обучения

База знаний

Более **140 жизненных ситуаций** по следующим темам:

- Валютный контроль
- НДС
- Фитосанитарный контроль
- Экспортный контроль
- Таможенные процедуры
- Классификация товаров
- Происхождение товара
- КППК
- Ветеринарный контроль
- Электронная торговля



Раздел на сайте «Антикризис»
www.exportedu.ru

Страновые вебинары

Республика Корея
Малайзия
Социалистическая Республика Вьетнам
Федеративная Республика Бразилия
Южно-Африканская Республика
Республика Индонезия
Республика Казахстан
Алжир/Эфиопия/Нигерия
Перу/Куба



Актуальные новости • 30 марта 2022

Школа экспорта РЭЦ открыла антикризисный раздел для экспортеров

7

ПОДРОБНЕЕ



НЕ ЗНАЕТЕ КУДА?

РЭЦ предлагает бесплатные сервисы и услуги для выбора рынка экспорта

Оценка зарубежных рынков и выявление покупателей



Автоматизированный отчет на платформе «Мой экспорт»

- 1 Выберите целевую страну экспорта
- 2 Выберите товар для экспорта
- 3 Получите аналитическое исследование по стране со списком потенциальных покупателей

NEW

Международные консультации

Индия, Китай, Армения, Бразилия, Узбекистан, Азербайджан, Казахстан, ОАЭ, КСА, Аргентина, Вьетнам, Киргизия и т. д.



Подбор электронной торговой площадки под вашу целевую аудиторию

130 маркетплейсов, в том числе:



- 1 Выберите целевую страну экспорта
- 2 Выберите отрасль вашей компании
- 3 Получите рекомендации по возможным маркетплейсам для размещения

NEW

Вебинары по электронной торговле

Китай, Вьетнам, Африка



НЕ ЗНАЕТЕ КАК?

РЭЦ предоставляет комплекс бесплатных услуг по поддержке экспортеров при выходе на внешние рынки



Поиск иностранных покупателей

РЭЦ найдет для вас покупателей за рубежом:



- Поиск альтернативного зарубежного поставщика
- Подбор потенциального импортера
- Товарно-страновой профиль со списком потенциальных покупателей



Участие в международных бизнес-миссиях

РЭЦ финансирует бизнес-миссии за рубежом:



Армения, Китай, Турция, Алжир, ОАЭ, Беларусь, Иран, Индия, Вьетнам, Узбекистан, Египет



Участие в международных выставках

РЭЦ финансирует участие в международных выставках:



Размер софинансирования:

- Застройка стендов
- Доставка выставочных образцов
- <80% затрат - для МСП компаний
- <50% затрат - для остальных компаний
- Аренда выставочной площади
- Техническое обеспечение
- Переводчики
- Организация B2B-встреч
- 100% затрат - для всех компаний



Экспертные компетенции

Консультация по сертификации

Расскажем, каким требованиям должна соответствовать экспортируемая продукция в целевой стране

Консультирование по вопросам логистики

Расскажем о возможностях и особенностях доставки в регион, необходимых документах и многом другом

НЕ ЗНАЕТЕ КАК?

РЭЦ предоставляет комплекс бесплатных услуг по поддержке экспортеров при выходе на внешние рынки



ПП 2316. Компенсация участия в выставочно-ярмарочных мероприятиях

Лимиты затрат: **700 тыс руб** – МСП, **2 млн руб** – крупный бизнес

Компенсируемые затраты: аренда площади, регистрационные сборы

Результативность: наличие экспортного контракта по итогам мероприятия, стоимостной объем контракта должен превышать сумму запрашиваемой поддержки не менее чем **9 раз**

Требования к мероприятиям:

- мероприятия проводились в прошедшем и текущем годах соответственно
- только зарубежные мероприятия, не более 3-х мероприятий в календарный год



НУЖНА ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА?

РЭЦ предлагает рассмотреть существующие государственные программы



Компенсация части затрат на транспортировку АПК

Доля покрытия затрат составляет 25% от суммы затрат на транспортировку.
Предельный размер поддержки не должен превышать 33,3% стоимости поставляемой продукции.



Компенсация части затрат на транспортировку

Доля покрытия затрат составляет 80% от суммы затрат на транспортировку.
Предельный размер поддержки не должен превышать 25% стоимости поставляемой продукции.



В рамках ПП 1347 отбор носит заявительный характер, т.е. не проводится конкурс, подача заявления осуществляется по факту понесенных экспортером затрат



Компенсация затрат на сертификацию продукции

Компенсация части затрат (до 80% расходов), связанных с сертификацией продукции на внешних рынках



В рамках ПП 687 отбор носит заявительный характер, т.е. не проводится конкурс, подача заявления осуществляется по факту понесенных экспортером затрат



Размещение продукции АПК в дегустационно-демонстрационных павильонах за рубежом



Вьетнам



ОАЭ



Турция



Китай



Египет



КСА

РИСКОВАННО И НЕ ХВАТАЕТ СРЕДСТВ?

Готовы оказать комплексную поддержку ваших экспортных поставок

ЭКСАР

Государственная страховая компания, созданная в 2011 году для страхования экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и политических рисков.

- Страхование риска невозврата экспортной выручки.
- Страхование кредита на пополнение оборотных средств.
- Страхование кредита покупателю.
- Страхование экспортного факторинга.



До **90%** покрытие коммерческих рисков.

До **95%** покрытие политических рисков.

Защита от санкций за непоступление валютной выручки.

РОСЭКСИМБАНК

Специализированный Российский экспортно-импортный банк, ответственный за государственную политику стимулирования и поддержки экспорта российской продукции.

- Финансирование производственных расходов.
- Финансирование дебиторской задолженности, факторинг.
- Гарантии всех типов (в т.ч. гарантии возврата НДС).
- Прямой кредит иностранному покупателю на покупку российской продукции.

Финансирование до **100%** от суммы экспортного контракта

Лицензия Центрального Банка Российской Федерации от 05 февраля 2015 года № 2790 г.

Лицензия ФКЦБ России профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление дилерской деятельности № 077-04390-010000 от 29.12.2000 г.

Основной государственный регистрационный номер: 1027739109133; дата внесения в Единый государственный реестр юридических лиц записи о государственной регистрации кредитной организации: 23 августа 2002 г.

РИСКОВАННО?



ЭКСАР

Страхование отсрочки платежа для МСП

Страховая стоимость (кредитный лимит) – до 10 000 000 рублей

Возмещение 70% от суммы неплатежа

Страховая премия – 20 000 рублей

Период страхования – до 1 года



Страхование краткосрочной дебиторской задолженности

Объект страхования - Регулярные экспортные поставки в адрес одного или нескольких иностранных покупателей

Максимальная отсрочка - 365 дней

Застрахованная доля - До 90% по предпринимательским (коммерческим) и политическим рискам

Страхование экспортного контракта

Объект страхования - Экспортный контракт на условиях отсрочки платежа (разовая поставка)

Срок договора страхования - Период страхования соответствует периоду отгрузок по экспортному контракту и периоду отсрочки, указанному в экспортном контракте

Объем страхового покрытия - До 90% по предпринимательским (коммерческим) и 95% по политическим рискам



Страхование авансовых платежей

Страхователь - юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, зарегистрированный на территории РФ

Поставщик - иностранное юридическое лицо со сроком деятельности не менее 2-х лет

Страховое покрытие - до 90% от суммы убытка

РИСКОВАННО?



Финансирование экспортера

Предэкспортное финансирование

Объем финансирования до 80% от суммы экспортного контракта
Срок финансирования до 5 лет

Финансирование торгового оборота с иностранным покупателем

Объем финансирования до 85% от суммы экспортного контракта
Срок финансирования до 5 лет

Экспортный факторинг

Размер финансирования – 100% от суммы экспортной поставки
Без права регресса – 100% закрытие риска неплатежа

Финансирование Покупателя

Прямой кредит иностранному покупателю

Объем финансирования до 100% от суммы экспортного контракта
Срок финансирования до 10 лет

Кредит банку иностранного покупателя

Объем финансирования до 100% от суммы экспортного контракта
Срок финансирования до 10 лет

Гарантийные продукты

- Тендерная гарантия
- Гарантия возврата НДС в пользу ФНС
- Гарантия возврата авансового платежа
- Гарантия исполнения контракта

РИСКОВАННО?



Гарантия в пользу налоговых органов для некрупных экспортеров

Преимущества

- Срок выдачи гарантии 7 дней
- Стоимость оказания услуги 1% от суммы Гарантии (уплачивается единовременно)
- Упрощенный пакет документов

Условия предоставления

- Компания является субъектом МСП
- Сумма гарантии не более 10 000 000,00 (Десять миллионов) Российских рублей 00 копеек
- Срок гарантии не более 11 месяцев
- Оплата комиссии по ставке 1% от суммы Гарантии (единовременный платёж)
- Положительный опыт прохождения не менее двух камеральных проверок по возврату НДС
- Срок ведения деятельности – не менее 24 месяцев
- Безубыточность по итогам работы за предыдущие 2 года
- Поручительство собственников компании



РИСКОВАННО?

РОСЭКСИМБАНК



Финансирование на цели приобретения импортной продукции

Финансирование предоставляется на закупку продукции по импортному контракту

Размер кредита - до 100% от стоимости импортного контракта

Сроком - до 5 лет

Валюта - российский рубль

Ставка - 3% годовых в рамках приказа МПТ № 3041

АНТИКРИЗИСНЫЕ МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ



Сделано в России



Made
in Russia

Компания, прошедшая сертификацию своей продукции в соответствии с Правилами СДС «Сделано в России», становится полноправным участником Программы «Сделано в России» по продвижению российской продукции на внешние рынки и получает право маркировки сертифицированной продукции знаком соответствия «Сделано в России».

Участники Программы получают:

- возможность участия в рекламно-информационных кампаниях для продвижения продукции на приоритетном рынке с дальнейшим масштабированием на другие страны;
- публикации в каталоге конкурентоспособной продукции для распространения через зарубежные сети

Постановление Правительства РФ № 377

Экспортеры смогут продлить на два года выполнение своих обязательств по поставкам продукции по договорам о предоставлении господдержки, заключенным до 31 марта 2022 года.

«Профессионалы экспорта»

Сервис поможет найти нужного специалиста в обширной базе логистов, юристов, специалистов в области электронной торговли и поиска покупателей за рубежом.

Информационный бюллетень

Финансовые и торговые ограничения, связанные со свободой передвижения и иные меры, которые могут повлиять на деятельность экспортеров.

КАК НАПРАВИТЬ ЗАПРОС?

Контактное лицо: Станислав Одарич, руководитель проекта по развитию регионального бизнеса
+7-918-766-78-48
odarich@exportcenter.ru

 РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

www.exportcenter.ru

 РОСЭКСИМБАНК

www.eximbank.ru

 ЭКСАР

www.exiar.ru

 Школа экспорта РЭЦ

www.exportedu.ru

 МОЙ
ЭКСПОРТ

www.myexport.exportcenter.ru